

# AVON

the company for women

## **GOIÁS É DESTAQUE NACIONAL DE VENDAS DA AVON**

*Região localizada no centroeste goiano foi o setor com o melhor desempenho em vendas nos últimos dois meses de 2009*

**São Paulo, 08 de Julho de 2010** - Líder global em venda direta e a marca de cosméticos mais vendida em todo o mundo, a Avon promove hoje, no Centro de Abastecimento e Lazer Neném de Brito, um dia de festa, reconhecimento e premiações com revendedoras e revendedores autônomos da região de São Luis de Montes Belos. Este setor, que reúne quase 2 mil Revendedoras (es) Autônomas (os) da Avon atuantes em aproximadamente 30 municípios da região, foi o campeão nacional em vendas do programa de incentivo da companhia, que reconhece as regiões que obtiveram o maior crescimento em vendas de produtos da marca nos últimos dois meses de 2009 - o período mais importante do ano para os resultados.

A grande comemoração será um evento exclusivo para revendedoras (es) do setor, com show da dupla Zezé di Camargo e Luciano, que se apresentará pela primeira vez na cidade. Além disso, haverá um sorteio de prêmios para quem participou da ação de incentivo Programa do Presidente, promovida pela Avon nos últimos dois meses de 2009. São eles uma casa no valor de R\$ 100 mil, dois carros, três motos, três notebooks, oito celulares, oito câmeras fotográficas digitais e conjuntos de móveis e eletrodomésticos para mobília da casa.

Em todo o Brasil, mais de 1,1 milhão de revendedoras (es) autônomas (os) levam a qualidade dos produtos Avon a todas as classes sociais, e essa complexa capilaridade é um dos segredos do sucesso da companhia. Tanto que, no período de outubro a dezembro de 2008, em plena crise econômica mundial, o mercado de venda direta contribuiu com o desenvolvimento econômico do país, obtendo crescimento real de 8,7%, movimentando R\$ 5,5 bilhões em relação ao mesmo período de 2007.

Segundo a ABVED (Associação Brasileira de Empresas de Vendas Diretas), em 2009, o setor teve um volume de negócios de R\$ 21,8 bilhões, 18,4% mais que no ano de 2008. "O resultado conseguido em São Luis de Montes Belos mostra a força da venda direta no país, que se expande em todas as regiões, tanto em cidades maiores como em regiões interioranas, onde a venda por catálogo representa uma forte opção para o consumo de cosméticos e outros produtos pela diversificação em relação ao mercado de varejo", afirma Luis Felipe Miranda, presidente da Avon Brasil.

Gerente do setor campeão e responsável pelo suporte à atividade da revendedora autônoma, Márcia Queiros Rodrigues atribui o excelente desempenho a um forte trabalho de relacionamento com as revendedoras em todas as cidades que integram o setor. "São pessoas muito determinadas e que realmente sustentam seus lares com a venda direta, então o mais decisivo para esse resultado foi fortalecer o contato pessoal, transmitir confiança para as

peessoas e contribuir para uma profissionalização da venda, auxiliando-as a atingirem suas metas pessoais”, afirma Márcia.

Embora todas as cidades do setor estejam localizadas em um raio de 100 km de São Luis de Montes Belos, Márcia tem feito um grande esforço em estar ao lado das revendedoras. Esse contato é importante para atender com agilidade um pedido de troca de produto, quando necessário, e também para conhecer as dificuldades do dia-a-dia e oferecer todo tipo de apoio. “Uma coisa que estimulou muito o trabalho foi ajudar a estabelecer metas pessoais, por exemplo, se ela deseja comprar um computador para o seu filho, eu sugeria que ela definisse, visualizasse uma meta para conseguir incluir essa nova despesa no orçamento. O maior incentivo para quem trabalha com venda direta é estar pronto para oferecer cuidado, atenção e ouvir as pessoas”, conta ela.

Nos quatro cantos do Brasil, a Avon possui um amplo programa de incentivos que busca reconhecer o desempenho das revendedoras de inúmeras formas. “As premiações, tanto as coletivas como as individuais, são ferramentas importantes no segmento de venda direta e contribuem para o reconhecimento, motivação e estreitamento da relação com revendedores da marca”, explica a vice-presidente de Vendas da Avon Brasil, Dagmar Brum.

A empresa também promove treinamentos e busca novas formas de levar a revendedoras (es) Avon informações atualizadas sobre beleza, saúde e seus produtos, que podem ajudá-las (os) na atividade. Esses treinamentos ocorrem sempre a cada 19 dias (período de duração de cada campanha de vendas relacionada com a validade de cada catálogo) e em outros encontros. Outro importante apoio é a revista Lucros & Novidades, especialmente dedicada a revendedoras (es), com dicas para auxiliá-las a comercializar os produtos.

## **Agenda**

### **Reunião Festiva Avon**

*(sorteios e show com Zezé di Camargo e Luciano)*

**Local:** Centro de Abastecimento e Lazer Neném de Brito

**Endereço:** Rua Serra Dourada esquina com Rua Javaés, São Luis de Montes Belos (GO)

**Data e horário:** 8 de julho, 15h30

## **Sobre a Avon**

Presente no mundo há 124 anos, a Avon é a líder global em venda direta e também a marca de cosméticos mais vendida. Sua visão de negócios é “ser a companhia que melhor entende e satisfaz as necessidades de produtos, serviços e autorrealização das mulheres no mundo todo”. No Brasil, a empresa lançou em 2007 o Fundo Viva o Amanhã ([www.vivaoamanha.com.br](http://www.vivaoamanha.com.br)) e mantém há seis anos o Instituto Avon ([www.institutoavon.org.br](http://www.institutoavon.org.br)). O Instituto Avon também disponibiliza o site [www.falesemedo.com.br](http://www.falesemedo.com.br) para quem quer se aprofundar sobre o tema.

A Avon Products Inc. atua em mais de 100 mercados e conta com 6,2 milhões de revendedoras (es) autônomos (es) no mundo. A empresa está no Brasil há 52 anos, com mais de 1,1 milhão de revendedoras (es) autônomas (os), que revendem produtos de Norte a Sul do País. Eles interagem com milhões de brasileiros a cada 19 dias, levando beleza e desenvolvendo relacionamentos. A Avon Brasil possui uma fábrica na cidade de São Paulo e três Centros de Distribuição nos Estados de São Paulo, Ceará e Bahia.

## **INFORMAÇÕES À IMPRENSA**

**CDN - Companhia de Notícias:** [www.cdn.com.br](http://www.cdn.com.br)

**Jacqueline Pereira:** [jacqueline.pereira@cdn.com.br](mailto:jacqueline.pereira@cdn.com.br). Tel: (11) 3643-2719

**Rose Rocha:** rose-rocha@cdn.com.br. Tel: (11) 3643-2789  
[www.br.avon.com](http://www.br.avon.com)

**Avon** – Relações com a Imprensa  
(11) 5546-7459